

西子清洁能源装备制造股份有限公司投资者关系活动记录表

(2025-04-15)

证券代码： 002534

证券简称：西子洁能

编号：2025-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过同花顺路演平台网络远程参与公司 2024 年度业绩说明会的广大投资者
时间	2025 年 04 月 15 日
地点	同花顺路演平台
上市公司接待人员姓名	董事长：王水福； 常务副总经理：刘慧明； 独立董事：傅怀全； 财务负责人：胡世华； 董事会秘书：鲍瑾；
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司在2024年年度业绩说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：</p> <p>1、公司2024年归母净利润大幅增长705.74%，扣非归母净利润增长1436.69%，主要是哪些业务板块或具体因素贡献最大，2025年第一季度公司新增订单合计金额约15.7亿元，与去年同期相比略有增长，公司2025年发展战略是什么？</p> <p>您好！2024年，受益于订单质量提升、三费管控加强、资产减值计提减少、处置参股公司股权等因素影响，公司归母净利、扣非归母净利等利润指标明显改</p>

	<p>善。</p> <p>展望未来，公司将坚持“国际化、新能源、新服务”三大战略，海外市场积极推进服务与运营模式创新升级，从单一设备出口转向“设备+工程+运维”一体化服务；新能源市场依托熔盐储能核心技术拓展更多能源利用场景及示范项目落地；备件改造市场持续深挖市场潜力，推动存量资产价值释放，为公司发展注入强劲动力。公司也将从市场拓展、创新合作、精益制造、全面数字化转型等维度全面推进公司可持续、健康发展。谢谢！</p> <p>2、公司本期盈利水平如何？</p> <p>您好！2024年公司实现营业收入64.37亿元，较上年同期下降20.33%；实现归母净利润4.4亿元，较上年增长705.74%；扣非后归母净利润1.44亿元，较上年同期增长1,436.69%。谢谢！</p> <p>3、公司回购股票完成度是多少？</p> <p>截至2025年3月31日，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价方式累计回购公司股份2,817,300股，占公司目前总股本的0.38%（以2025年3月31日公司总股本为基数计算，公司可转债处于转股期，该比例可能会因总股本变动而发生变化）；最高成交价为13.66元/股，最低成交价为10.69元/股，成交总金额为34,996,790.20元（不含交易费用）。</p> <p>4、全球数据中心扩张导致电力消耗巨大，燃气轮机发电需求增长，公司除国际领域，有无国产相关方面的打算？</p> <p>你好！当前公司正积极关注和探求国内外市场数据中心领域的应用机会。目前国内大电网电力供应平稳可靠，数据中心一般配套大型的柴发作为备用电源。公司供货的燃机余热锅炉可配套所有的燃机机型，国内外均有不同机型供货的项目经验。国内市场公司积极探索数据中心领域的综合能源管理解决方案，解决数据中心余热回收综合利用及供冷的综合用能需求。谢谢！</p>
--	---

	<p>5、客户集中于电力、钢铁等高耗能行业，双碳政策下这些行业面临转型压力，是否会影响订单持续性？</p> <p>您好！在双碳政策下电力、钢铁等行业面临转型压力，新增产能会放缓。但是西子洁能的余热锅炉、熔盐储能等产品在该政策下又会得到鼓励，所以订单整体影响不大。谢谢！</p> <p>6、公司 2024 年营收下降的主要原因是什么？损失的是哪一部分订单，在 2025 年营收会继续下降吗？</p> <p>您好！公司严格控制订单质量，包括毛利水平和回款等，导致营收有一定下降，谢谢！</p> <p>7、西子股票购买了 3 年，目前仍有一定的亏损，不明白公司的业绩尚可，股票整体还在底部，请问公司有市值管理的想法吗？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司高度重视市值管理工作，积极响应证监会关于市值管理的政策指引，通过优化生产经营效能、实施年度现金分红、推行员工持股激励计划、强化投资者关系管理及信息披露透明度等系统性措施，实现企业内在价值与市场估值的良性互动，切实维护全体股东权益，夯实投资者对公司的长期信心。</p> <p>8、公司 2024 年库存商品增多的原因是什么，2024 年 13 亿，但 23 年是 88 亿，是具体项目提前备货还是产品滞销？</p> <p>您好！2024 年公司存货期末余额 15.5 亿元，较期初 13.99 亿元增加 1.5 亿，主要是公司产品发运周期和执行周期在不同阶段存在差异，谢谢！</p> <p>9、公司通过“创新合作”战略与高校和行业研究所合作，有那些重点研究方向？</p> <p>您好！公司实施“创新合作”战略，着力推进自主创新、合作创新，浙江大学西子联合研究院将依托能源高效清洁利用全国重点实验室，力争在能源利用、热发电、可再生能源发电、核电等新能源以及二氧化碳捕集与综合利用、固废处</p>
--	--

	<p>理、储能、火电灵活性改造等领域取得更大技术及市场突破，推动公司业务持续发展。谢谢！</p> <p>10、王总，我一直很看好咱们公司，请问研发费用同比增长 19.39%是投在哪了？未来会不会再更多加大研发的投入？预计什么时候能有什么样的收获产出？</p> <p>您好！公司 2024 年研发投入 3.92 亿，致力于从传统能源提效、新能源技术创新应用、新老能源融合三个维度全面推进公司技术优化升级。在“双碳”战略目标指引下，西子洁能将持续深耕“新能源+储能”领域，推动熔盐储能技术的产业化应用，为构建清洁低碳、安全高效的现代能源体系提供创新解决方案。</p> <p>11、熔盐储能技术当前商业化应用中，储热效率与成本控制是否达到国际领先水平？在光热发电领域，公司与可胜技术终止合作后如何维持技术迭代能力？</p> <p>您好！熔盐储能技术当前商业化应用中，储热效率与成本控制已达到国际领先水平。公司与可胜技术的技术合作及业务协同将会持续保持。谢谢！</p> <p>12、净利润增长 705.74%这么多吗？核心原因是资产处置收益还是主营业务提升还是？未来怎么保障呢？</p> <p>您好！公司 2024 年净利润增长主要是经营性利润提升，以及转让部分参股公司股权形成的一次性股权处置收益。公司仍将积极开拓余热利用、新能源及储能技术等领域的行业地位和竞争优势，提升公司价值和回报股东。谢谢！</p> <p>13、行业以后的发展前景怎样？</p> <p>您好！国内传统业务的增长速度会放缓，但是国际市场、改造和服务市场在双碳政策的影响下还有很大发展空间。谢谢！</p> <p>14、3.15 的公告目前处理如何，是否对公司造成重大影响？</p> <p>您好！公司已就监管机构提示的要求及关注点进行整改，并提交了书面整改报告，不存在对公司造成重大影响。</p>
--	--

	<p>15、2025 年公司在数字化、智能化转型有什么想法？</p> <p>您好！公司将持续以智能制造为主攻方向有序推进数字化转型，打造以精益数字化为核心竞争力的清洁能源装备“链主工厂”。依托先进的人工智能技术，从研发设计、生产制造、运维服务到管理决策进行全链条智能化升级，逐步实现智能研发设计体系升级、智能制造过程优化、设备智能运维服务（预测性维护、远程诊断），能源管理智能化。以提升技术创新能力及精益制造能力，增强产品的市场竞争力。</p> <p>16、公司利润分红具体什么时间？</p> <p>您好，分红待 2024 年股东大会审议通过分红方案后择机实施。</p> <p>17、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？</p> <p>您好！公司属于能源装备制造行业，主要聚焦于为能源制造及能源利用提供相关装备及服务，以余热利用和超低排放、熔盐储能、多能联储等技术储备为客户提供节能环保装备和能源利用整体解决方案。近年来，国家陆续出台了较多节能降碳领域的鼓励政策，为公司未来发展和业绩增长提供了较好支持，我们对公司未来成长充满信心！谢谢！</p> <p>18、公司目前回购股票是否完成，完成比例是多少，公司是否有维护股价的措施？</p> <p>截至 2025 年 3 月 31 日，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价方式累计回购公司股份 2,817,300 股，占公司目前总股本的 0.38%。公司高度重视市值管理工作，积极响应证监会关于市值管理的政策指引，采取优化生产经营效能、实施年度现金分红、推行员工持股激励计划、强化投资者关系管理及信息披露透明度等系统性措施支撑市值及股价。</p> <p>19、去年的业绩已经过去。请问 2025 年一季报如何？今年全年预计这样？</p>
--	--

	<p>2025 年第一季度，公司实现新增订单 15.7 亿元，同比增长 16.8%，其他一季度数据请关注公司后续披露公告。</p> <p>20、公司之后的盈利有什么增长点？</p> <p>首先，立足于公司的核心竞争力，实现内生性增长为基础核心，2024 年以提升公司内在经营质量为主，降负债、加强应收账款管理、不片面追求订单、提高净资产收益率；其次，根据公司的战略，在新能源、国际化和服务等方面进行有效的探索和创新，已经有了实际的成效；另外，就是公司治理结构的进一步提升，保护中小投资者权益、实现全体股东共赢，提升企业的品牌和价值。</p> <p>21、公司在成本费用管控方面采取了哪些措施，在 2024 年取得了怎样的成效？</p> <p>您好！公司成本费用主要为材料成本、折旧成本、工资薪酬等，主要加强材料采购成本控制，对钢材采取订单锁价、期货套保等锁定成本，另外在销管费用方面加强预算管控和执行跟踪，2024 年度公司毛利率有所提升、销管费用较上年同期有所下降。谢谢！</p> <p>22、公司未来是否考虑通过并购、重组等方式加快产业链布局或技术能力扩展？</p> <p>公司在投资发展上顺应能源转型的全球发展趋势及国内外人工智能领域发展的浪潮，未来在稳步提升现有高端装备制造业务的同时积极稳妥地拓展新的业务和盈利模式，逐步适度向产业链纵向延伸，向大环保领域、高端/智能制造领域及新能源领域进行扩张，逐步成为智能化的综合能源集成服务商。公司后续如有相关计划，将及时、准确通过公告进行及时信息披露，谢谢。</p> <p>23、近期国际局势波动频繁，地缘政治冲突对全球大宗商品贸易造成显著影响，请问美国加征关税对贵公司业务影响有多大？另外公司会如何防范由此导致的原材料价格波动风险？</p> <p>您好！公司主要材料为钢材，从国内采购为主，从美国采购量占比较少，本次加征关税对公司直接影响较小。公司已积极争取应对措施，通过国内进口替代</p>
--	--

	<p>或欧洲等其他供应商采购化解关税对材料成本的影响。针对原材料价格波动风险，公司除采用日常钢材备库、提前向钢厂锁定钢材价格等措施外，还通过开展热卷期货套期保值业务，充分利用套期保值对冲原材料涨价风险。谢谢！</p> <p>24、公司新落地的智慧城，预计 2025 年能带来多少营收和利润？</p> <p>您好！公司位于杭州上城区智慧产业园自投运以来，招商工作总体进展顺利。公司 2024 年租赁收入 1.44 亿元，占全部营收比重较小。谢谢！</p> <p>25、坚决看好西子洁能，无奈股价太不给力，分红也不给力？</p> <p>感谢您的认可，公司积极搭建多元化沟通平台，期望通过提升市场对企业战略的认知度与价值认同感，有效实现资本市场信息传导与品牌价值共振。</p> <p>26、公司 2023 年资产负债率很高，2024 年公司资产负债率情况如何？是否有改善？</p> <p>公司 2024 年资产负债率 68.62%，与去年同比相比下降 4.1%，公司负债率逐步改善，有息负债下降较多，公司经营质量进一步提升，未来应该会进一步优化。</p> <p>27、业绩基本面这么好，为何股价上不去？</p> <p>2024 年公司通过多维提升进行价值管理，通过优化生产经营效能、实施年度现金分红、推行员工持股激励计划、回购股份、强化投资者关系管理及信息披露透明度等系统性措施，实现企业内在价值与市场估值的良性互动，科学回报投资者，夯实投资者对公司的长期信心。谢谢您的关注！</p> <p>28、未来新疆地区煤化工领域市场空间较大，公司是否打算在此领域布局？</p> <p>您好！公司已经关注到该领域的市场机会，并采取了相应措施：从市场端，公司在新疆设立的专门的机构；在技术端，公司与浙大成立了西子研究院，对该领域的技术和产品进行了专门的合作研究，并且获得了一些进展。谢谢！</p>
--	--

附件清单 (如有)	
日期	2025 年 04 月 15 日