

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研	<input type="checkbox"/> 分析师会议
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input type="checkbox"/> 业绩交流会
	<input type="checkbox"/> 新闻发布会	<input type="checkbox"/> 路演活动
	<input checked="" type="checkbox"/> 现场会议	<input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	中信建投、天弘基金、华泰证券、远信投资	
活动时间	2025年7月1日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋，证券事务代表 齐亚娟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、请介绍下公司新签订单情况。 答：公司2025年1-5月新签订单比去年同期增长约50%。</p> <p>2、介绍下风机大型化对公司的影响。 答：风机大型化是未来行业发展的趋势，大型化会使得每GW对应的风机数量减少，但同时大型化后风机高度也会更高，因此升降机、大载荷升降机、平台自动开闭系统等效率更高的设备渗透率也会进一步提升，同时塔筒高度的增加也会提升相应产品的价格。此外，公司会根据客户需求不断开发新产品，开拓新市场，从而促进公司收入的持续提升。</p> <p>3、介绍下公司产品确认收入的条件，公司合同负债指的是什么？ 答：国内市场，公司升降产品一般是公司在将货物发运至客户指定地点并办理完安装验收手续后确认收入。公司升降产品从发货之后到确认收入，大约4-6个月。合同负债是指已发货产品到约定付款期后客户已付但尚未确认收入的合同款。</p> <p>4、美国对中国出口产品加征了关税，请问对公司的影响及公司的应对措施。 答：为应对贸易风险，公司已经提前在海外做了较为充足的库</p>	

存，目前看关税的增加不会对公司产生大的影响，同时公司也在积极与客户进行沟通，加强客户价格协商机制，根据情况适时调整销售价格及策略，维护企业利益，保障企业稳健经营。在国际贸易形势复杂的情况下，公司会不断进行技术创新、提升产品竞争力、开拓新业务新市场，为股东创造价值。

5、介绍下公司在非风电行业的业务进展，主要产品有哪些。

答：公司在非风电行业的主要产品有：1) 工业及建筑升降设备，例如应用到烟囱里的工业升降机，应用到电网塔架等行业的爬塔机，应用到光伏及建筑行业的物料输送机，还有在水电站使用的升降设备等；2) 安全防护产品，例如智能安全帽、防坠落系统等；3) 应急救援装备，例如民用高空逃生下降器以及与之配套的灭火毯、防火服等。