

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	天弘基金、中信建投
活动时间	2025 年 4 月 25 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋，证券事务代表 齐亚娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、介绍下美国公司的情况，主要销售什么产品，客户群体有哪些。</p> <p>答：公司 2018 年开始拓展美国市场，在美国建有本地化团队，目前销往美国的主要产品是免爬器和助爬器。产品主要应用在风力发电行业的存量市场，客户以风力发电企业（业主）为主，也会有风机制造商。</p> <p>2、公司销往美国的产品市场占有率比较高，公司怎么保持市场竞争力？</p> <p>答：在风力发电行业，公司销往美国的免爬器产品在美国本土目前还没有其它同行，具备较强的竞争力。一方面因为公司一贯注重知识产权，相关产品在海外地区国际知识产权布局较早，公司免爬器产品在美国风力发电行业的市场占有率接近 100%。另一方面，公司具有如下竞争优势，1）研发优势：我们的技术团队大概在 300 人左右，累计授权专利 600 多项，能更好地满足客户在产品开发、设计方案等各种需求，研发具有一定的优势；2）资质认证：不管是国内同行还是国际同行，我们产品的资质认证都是最全的，已经取得了全球 160 余项市场准入的资质认证；3）质量控制优势：自主研</p>

	<p>发、核心零部件自主生产，并通过产品总装、调试进行严格质量把控的业务模式，使得我们不仅能更好地进行产品质量控制，还可以更好地满足客户的交付需求；4) 交付和售后服务优势：公司自建服务团队，本地化的全球交付能力及售后服务能力比较强。</p> <p>3、公司报表中的合同负债指的是什么？</p> <p>答：合同负债是指已发货产品到约定付款期后客户已付但尚未确认收入的合同款。</p> <p>4、介绍下公司爬塔机产品。</p> <p>答：爬塔机是一种锂电池供电的塔机轻型升降设备。设备可安装于塔机、电力铁塔等设备（或结构）的爬梯通道内，具有安全性高、运行平稳、结构设计紧凑、操作简单、可随塔机任意拆装的优点，该产品可应用于塔机、风机塔筒、电力电塔、桥塔检测等领域，拥有自主研发的安全保护系统、独立控制系统和齿轮齿条传动系统三大核心技术。</p> <p>5、介绍下海上风电和陆上风电公司配套的产品有什么不同？</p> <p>答：从品类上来看，公司应用到海上风电的产品除了升降机、防坠落系统等产品外，还会有海上平台吊机、密封型速差器等产品，品类比陆上风电更多；同时客户出于安全和效率的考虑，对齿轮齿条升降机和大载荷升降机的认可度更高。从价值量上来看，公司产品可应用到单台海上风机的价值量比单台陆上风机的价值量增加近一倍。</p> <p>6、公司在 2021 年和 2022 年毛利率下降的原因是什么。</p> <p>答：公司 2021 年毛利率下降，主要是因为公司按照财政部会计准则于 2021 年 11 月发布的关于企业会计准则实施问答，变更会计政策。2022 年毛利率下降，主要是因为产品价格下降及成本上涨。</p>
--	---