

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐分析师会议 ☒业绩交流会 ☐路演活动 ☒其他（线上调研）
参与单位名称	详见：附件
活动时间	2025 年 4 月 21 日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	财务总监 任慧玲；董事会秘书 刘亚锋；证券事务代表 齐亚娟
投资者关系活动主要内容介绍	一、 介绍公司经营情况 2024 年，公司实现营业收入 12.99 亿元，较去年同期增长 17.58%；实现归属于上市公司股东的净利润 3.15 亿元，较去年同期增长 52.20%；归属于上市公司股东扣除非经常性损益的净利润 2.70 亿元，较去年同期增长 53.10%。 2024 年末，公司总资产 33.20 亿元，较上年期末增长 17.69%，归属于上市公司股东净资产 25.88 亿元，较上年期末增长 12.17%。 主营业务收入结构及利润实现情况如下 1、区域收入构成情况： 2024 年，公司内销收入实现 6.44 亿元，同比增长 16.31%；外销收入实现 6.46 亿元，同比增长 19.10%，外销占比 50.09%，较去年同期提高了 0.59 个百分点。随着海外市场开拓力度的不断加大，外销收入规模呈现不断增长的趋势。 2、分产品收入构成情况： 2024 年，公司收入主要来源于高空安全升降设备与高空安全防护设备，其中，高空安全升降设备仍为公司收入贡献度最高的产品，当年实现收入 8.89 亿元，占公司主营业务收入比例为 68.9%；高空安全防护设备，当年实现收入 3.55 亿元，占公司主营业务收入

	比例 27.5%，高空安全升降设备与高空安全防护设备收入的增长，带动公司整体营业收入的增长。 3、分行业收入构成情况： 2024 年，公司主营收入主要聚焦于风电行业，同时在其他行业也实现增长。其中风电行业收入实现 12.54 亿元，较去年同期增长 15.84%，占公司主营业务收入的比例为 97.3%；公司产品在光伏、水电、工业及建筑等其他行业得到应用，其他行业收入呈逐年增长的趋势，2024 年其他行业实现收入 3,532 万元，同比增长 172%，公司积极研发新产品及对现有产品进行技术升级，开拓非风电领域市场。 4、净利润实现情况： 2024 年，公司实现归属于上市公司股东的净利润 3.15 亿元，较去年同期增长 52.20%。公司综合毛利率 45.49%，较去年同期增加了 0.58 个百分点。2024 年度，公司净利率较去年同期增加 5.51 个百分点，2024 年度公司通过持续的技术改进和降本控费工作的开展，毛利率与净利率水平得到持续改善，使得净利率保持稳定的增长。 资金及资产情况 2024 年，公司经营活动产生的现金流量净额 2.80 亿元，同比增长 184.84%。主要是随着订单额增加，销售商品提供劳务收到的现金同比增加；加之，费用精细化管理，支付的其他经营活动现金同比有所减少，致使经营活动产生的现金流量净额实现大幅增长。 二、问答环节 1、介绍下 2024 年第 4 季度，公司毛利率及净利率下降的原因。 答：2024 年第 4 季度，公司毛利率下降主要是因为年度会计政策变更调整成本数据，以及受区域及产品收入结构有所变化的影响；净利率下降主要原因是 4 季度费用发生额较前期有所增加。 2、公司在年报相关公告中有一个提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票的公告，请问具体是什么情况。 答：公司关于提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票的事项，旨在提请股东大会授权董事会根据公司实际情况开展相关工作，该授权期限为 2024 年年度股东大会审议通过之日起至 2025 年年度股东大会召开之日止；后续如有相关进展，公司将及时履行信息披露义务。
--	---

	3、2025 年 4 月，美国对中国出口产品征收了高额关税，请问对公司的影响及公司的应对措施。 答：公司一直以来非常注重国际贸易风险，对于关税问题，公司在海外业务拓展之初已经考虑了相关应对措施，从目前来看，短期内不会对公司经营及业绩造成大的影响。 1) 公司一贯注重知识产权，相关产品在海外地区国际知识产权布局较早，因此公司免爬器产品在美国风力发电行业的市场占有率接近 100%，具备较强的竞争力；此外，免爬器产品能够大幅度降低人员作业时的安全风险，降低用工成本、提升作业效率，为客户创造更多的价值。在美国大幅提高关税，企业成本不断增加的情况下，我们认为客户对此类设备的需求可能会进一步增加。 2) 为应对贸易风险，公司已经提前在海外做了较为充足的库存，短期来看关税的增加不会对公司产生大的影响，同时公司也在积极与客户进行沟通，加强客户价格协商机制，根据情况适时调整销售价格及策略，维护企业利益，保障企业稳健经营。在国际贸易形势复杂的情况下，公司会不断进行技术创新、提升产品竞争力、开拓新业务新市场，为股东创造价值。 4、请问 2024 年度公司内销收入增长的原因。 答：2024 年度公司内销收入增长主要受风机大型化的影响，风机大型化会使得每 GW 对应的风机数量减少，但同时大型化后风机高度也会更高，因此升降机、大载荷升降机、齿轮齿条升降机等单价较高的产品渗透率逐步提升。此外，公司会根据客户需求不断开发新产品，开拓新市场，从而促进公司收入的持续提升。 5、公司在非风电行业收入也有一定的增长，请问主要是哪些产品。 答：公司在非风电行业目前主要产品有：1) 工业及建筑升降设备，例如应用到烟囱里的工业升降机，应用到建筑、水电、电力塔架等行业的爬塔机，应用到光伏及建筑行业的物料输送机等；2) 安全防护用品，例如智能安全帽、全身式安全带、速差器、防坠落系统等；3) 应急救援产品，例如民用高空逃生下降器以及与之配套的灭火毯、防火服、防毒面罩等配套产品。
--	--

附件：

长江证券	东北证券
中信建投	东方证券
中信证券	东海证券
中银基金	东吴证券
朱雀基金	嘉实基金
宝盈基金	方正证券
安联基金	南方基金
广发证券	天风证券
国海证券	天弘基金
国开证券	国联安基金
恒生前海基金	国盛证券
红杉中国	国寿安保基金
泓德基金	国投证券

博道基金	长城证券
博时基金	长盛基金
财通证券	浙商证券
财信证券	中庚基金
淳厚基金	中泰证券
北京中汇守正私募基金	上海赋格投资管理有限公司
博裕资本投资管理有限公司	上海光大证券资产管理有限公司
第一创业证券	上海国泰君安证券资产管理有限公司
耕霖(上海)投资管理有限公司	上海合道资产管理有限公司
广东钜洲投资有限责任公司	上海合远私募基金
广东壹宸科技有限公司	上海和谐汇一资产管理有限公司
广东正圆私募基金	上海蓝墨投资管理有限公司
上海德汇集团有限公司	上海名禹资产管理有限公司
上海顶天投资有限公司	上海明河投资管理有限公司
上海方物私募基金	上海秋阳予梁投资管理有限公司
昆仑健康保险股份有限公司	上海森锦投资管理有限公司
立格资本	上海证券
路博迈基金	上海中广云证券咨询有限公司
民生证券	深圳恒德投资管理有限公司
摩根士丹利基金	深圳前海旭鑫资产管理有限公司
宁银理财有限责任公司	深圳市尚诚资产管理有限责任公司
平安基金	深圳中天汇富基金
平安银行	苏州云阳宜品投资管理有限公司
三峡资本控股有限责任公司	太平洋证券
厦门象屿金象控股集团有限公司	中信保诚基金
北京琮碧秋实私募基金	棕榈湾投资
征金资本控股有限公司	中国国际金融股份有限公司
正心谷资本	汇华理财有限公司
果行育德管理咨询(上海)有限公司	统一證券投資信託股份有限公司
荷荷(北京)私募基金	五地投资管理有限公司
鸿运私募基金	西部利得基金
华安证券	西部证券
华泰保兴基金	湘财基金
华泰证券(上海)资产管理有限公司	新活力资本投资
华西证券	兴银基金
汇丰晋信基金	银河证券
粤佛私募基金	圆信永丰基金