

河北华通线缆集团股份有限公司（以下简称“公司”）于近期通过网络会议形式接待了机构投资者调研，现将主要情况公告如下：

## 一、调研基本情况

调研时间：2023年9月

调研方式：网络会议

调研机构名称（排名不分先后）：中金公司、招商基金、致合（杭州）资产管理有限公司、中信建投证券、富国基金

公司接待人员：董事会秘书罗效愚

## 二、调研主要内容

### （一）公司整体情况介绍

电缆行业是国民经济中比较基础的行业且应用领域非常广泛。目前国内电缆行业的集中度较低且存在产能过剩的情况，各家企业面临的竞争压力较大，低价竞争现象存在。以美日欧为例的海外电缆企业行业集中度较高，国内未来也存在整合趋势。

河北华通线缆集团股份有限公司（以下简称“公司”）创立于1993年，2022年营业收入达到了52亿，截至2023年上半年，营业收入为28亿，同比增长23.99%。

相比其他公司，公司的发展特点之一就是国际化的发展。公司目前的市场发展战略是以国际化发展为主，兼顾国内和海外市场共同发展，两个市场的发展对于风险有很好的规避作用。公司自创业以来经过十几年的发展，目前海外营收占比已经到达70%左右，未来也会继续坚持国际化的发展道路。公司的国际化呈现两种特征：一是国内生产，出口到海外，客户主要集中在发达国家市场；二是在海外建厂，供产销都在海外，客户主要集中在低成本国家，比如非洲的喀麦隆和坦桑尼亚。公司在韩国也有建造工厂，韩国工厂生产制造的产品主要针对美国市场。公司产品线主要有线缆板块和油服板块。其中油服板块的连续油管、智能管缆、油田服务特种车辆和潜油泵电缆比较有代表性。包括潜油泵电缆在内的油服产品大约能占比超过30%。

电缆行业属于资金密集型行业，原材料的购买需要现款现货，但是产品交付给客户后，存在回款账期。资金是电缆行业的核心竞争力之一，公司较为充足的现金流为公司销售业绩的增长保驾护航。上市后公司融资环境有较大改善，

可以利用杠杆发展业务。公司的应收账款和库存增长主要是因为业务增长的拉动，同期应收账款和存货周转率是向下的趋势。相比 IPO 之前，公司资产负债率有所上升，但整个资产负债率在安全范围内，不存在偿债风险。

基于国内线缆行业产能过剩的情况，公司采用外协的形式进行贴牌生产，盘活社会闲置产能，提高使用效率。

再融资项目是为了进行海缆领域的生产制造，可转债再融资计划虽没有顺利通过，但并不会对目前的经营情况造成不利影响。公司会基于业务发展的规划综合考虑是否会启动再融资计划。

### 三、交流问题及公司回复

#### 1、公司目前的产能情况

公司目前在进行线缆领域和油服领域的生产厂区的调整以及厂区的扩建，预期通过调整提高生产的效率及增大相应的产能，具体的产值扩大情况要依据业务规划、设备数据等情况。

#### 2、油服领域下一步的规划

公司会增加对油服领域产品的研发投入，增加产品技术竞争力；公司也会致力于开阔石油领域的市场，增加市场份额；公司也会从服务层面做到更好，稳定客户关系。

#### 3、连续油管产品是否存在技术壁垒

连续油管的产品技术要求确实较高，比如钢的强度、弯曲度等都有很严格的要求，此外焊接的工业难度较大。

此外，连续油管产品涉及到行业的认证。在连续管行业，公司子公司信达科创是全球获得 API-5ST 认证的六家连续油管制造企业之一，已向中海油、中石油、安东石油、哈里伯顿、斯伦贝谢等境内外油田或油服企业供货。资质认证前期需要大量的资金投入以及审核时间，但是资质认证的获得也是某一特定市场的准入证。目前公司产品在国际认证、国内认证及特殊行业认证方面，具有先发优势和数量优势。连续油管产品属于消耗性材料，需要经常更换，稳定的客户关系能为公司带来较为稳定的客户订单。

#### 4、上半年度北美及其他海外市场的需求情况

公司上半年度在北美订单情况比较稳定，去年同比是上升趋势。公司上半年其他海外市场订单情况也比较稳定，尤其是非洲坦桑尼亚地区。坦桑尼亚目

前政治稳定，政府致力于民生改善，进行农网改造等，当地市场对电缆需求很大。公司在当地竞争力较强，与当地国家电力公司合作关系稳定。

#### 四、风险提示

公司郑重提醒广大投资者，有关公司信息以公司在上海证券交易所网站（[www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn)）和法定信息披露媒体刊登的相关公告为准。本公告中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

特此公告。

河北华通线缆集团股份有限公司

2023年9月26日