

西上海汽车服务股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
会议时间	2025年9月23日 16:00-17:00	
会议地点	上证路演中心	
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总裁朱燕阳先生、独立董事吴坚先生、财务总监黄燕华女士、董事会秘书李加宝先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会在上证路演中心（http://roadshow.sseinfo.com）举行，公司参会人员线上回答了投资者提出的以下问题：</p> <p>1. 问：请简要介绍一下2025半年度公司的经营情况。</p> <p>答：尊敬的投资者您好！2025年上半年，中国汽车市场在新能源高增长与技术创新中孕育新质动力，同时面临“价格战”倒逼的产业链整合，呈现“机遇与转型阵痛并存”的调整期特征。报告期内，公司管理层在股东的支持和董事会的领导下，始终秉承“一切从诚信开始”的核心理念，在“传承与发扬变革与创新”中坚定落实“以进促稳高质发展”的经营方针和“一个目标一致行动”的工作要求，快速调整、提质增效，整合延伸、重构格局。2025年上半年实现营业收入人民币830,448,747.65元，同比增长30.10%。感谢您对公司的关注与</p>	

支持。

2. 问：公司在 2025 年上半年营收增长显著，请问主要得益于哪些业务板块的贡献？

答：尊敬的投资者您好！2025年上半年，公司实现营业收入 8.30 亿元，同比增长 30.10%，这一增长主要得益于新项目拓展、产能优化及战略收购的多重驱动。报告期内，在新项目开发上，公司各业务单元累计开拓新项目超 50 个，涵盖汽车附件、制动系统等领域；通过武汉元丰核心产线的建设及福州生产基地的布局，进一步提升了区域协同与交付效率；同时，完成对余姚高歌的战略收购，有效释放了客户资源与区域布局的协同效应。展望未来，公司将持续深化新项目开发，强化精益管理与成本控制，并充分发挥“汽车零部件制造+汽车综合物流”双主业的战略协同优势，通过创新驱动与资源整合，不断提升综合服务能力与核心竞争力，以高质量发展回馈广大投资者的信任。感谢您对公司的关注与支持。

3. 问：请问公司作为独立第三方物流业务如何创造价值？

答：尊敬的投资者您好！公司汽车物流业务聚焦双向降本增效：一方面通过规模化共享平台降低整车厂商物流运营成本，使其专注于研发制造核心环节；另一方面以专业化服务增强客户粘性，避免利益冲突的同时优化供应链效率。第三方定位与集约化模式为客户及行业持续创造双赢价值。感谢您对公司的关注与支持。

4. 2025年下半年公司将重点推进哪些工作？

答：尊敬的投资者您好！下半年公司将继续围绕“以进促稳”主线，推进三方面工作：一是加速新项目量产与存量业务优化，强化精益管理以提升盈利水平；二是深化技术研发与智能制造升级，巩固产品竞争优势；三是完善区域与产能布局，通过协同效应释放规模潜力，以高质量发展回报投资者信任。

	<p>感谢您对公司的关注与支持。</p> <p>5. 问：请介绍一下贵公司近期在整车运输服务中的业务开展情况，谢谢。</p> <p>答：尊敬的投资者您好！整车运输服务是公司汽车综合物流业务的重要组成部分。面对汽车产业转型带来的挑战与机遇，我们始终秉持以技术创新和客户需求双轮驱动，在巩固基本盘的同时，积极应对市场变化。公司一方面通过技术革新提升运营效率与安全性，另一方面，坚定将业务重心向快速增长的新能源汽车市场倾斜，优化客户结构，持续强化竞争力。敬请各位投资者注意投资风险。感谢您对公司的关注与支持。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025年9月24日