

中创物流股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：（2025-001）

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	中创物流 2024 年度业绩说明会
时间	2025 年 4 月 2 日 10:00-11:00
地点/方式	上证路演中心 <a href="https://roadshow.sseinfo.com">https://roadshow.sseinfo.com</a> 网络文字互动
参会人员	董事长、董事会执行委员会委员：李松青 独立董事：高玉德 财务总监、董事会秘书：楚旭日
主要问题及答复	<p>一、董事长你好，我看到公司今年利润分红比去年还多，对我们投资者来说是个好事，但这么多的利润分红会不会影响公司未来的投资发展？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，谢谢您的关心。截至 24 年末，公司合并资产负债表未分配利润总额为 9.96 亿元。本次拟分红 2.08 亿元，分红总额较去年增长 20%，这样的分配方案是在综合考虑股东的即期回报和公司下一步发展需要后审慎分析做出的决定，不会影响公司下一步的投资发展。</p> <p>二、公司基本面一直不错，利润稳定增长，但是，24 年利润增长不太高，董事长能否就此说明一下？</p> <p>答：感谢您的提问。公司 24 年归母净利润实现了 5.22% 的增长，这样的增长幅度并没有达到预期目标。原因主要有三点：一是行业</p>

特点决定，行业成熟度高，比较稳定，难以大幅度增长；二是公司海外业务拓展需要一定时间，上游项目投资商的拖延影响了我们的业务推进；三是秉持谨慎性原则，24年将有争议及待确认的收入约人民币800万元暂不确认收入，（持续追索，针对客户的不同情况将采取协商、诉讼等手段继续加紧回收），影响了利润增长率近三个百分点。

### 三、公司经营活动产生的现金流量净额24年比上一年大幅增加，能说明一下原因么？

答：感谢您的关注。公司24年经营活动产生的现金流量净额大幅增长的主要原因是，一方面，公司进一步加强了应收账款的管理。各子公司均把应收账款回收作为风控的首要工作，持续强化收款，效果显著，24年经营活动产生的现金流量净额为4.82亿元，较上年增长343.41%。另一方面，24年第四季度国际海运运价大幅度下降使公司营业成本相对下降，经营现金流支出减少。

长周期看，公司23、24两年的归母净利润合计4.93亿元，两年经营活动产生的现金流净流入为5.9亿元，整体情况良好，盈利质量较高，这也是公司能够实现较高分红的主要原因。

### 四、公司领导，您好，我看公司营业收入较高，24年营业额118亿，但总利润是4.16亿，跟这个营业收入相比，利润总额的增长幅度就没那么高了，能否说一下具体原因以及后续有没有改善的计划？

答：感谢您的关注。首先这是行业的营业额统计方法的特点。24年集装箱运价在第二、三季度大幅增长导致公司营业收入大幅提升，但是我们单箱利润相对稳定，故增收大，增利少。25年这种情况会有所变化，从董事会的预决算报告中可以看出，公司预计25年营业额将从118亿下降到90亿，利润总额也将有9%左右的增长，这样收入分母大幅下降，利润分子较大增长，总的目标是25年将利润率从24年的3.5%提升到5%以上。当然，董事会确定的

2025年预算指标作为公司内部经营管理目标和业绩考核的依据，不代表公司对2025年度的盈利预测。

**五、你好董事长，我看公司近年来正在加快海外业务发展，对这海外新业务公司是如何进行管理的？**

答：感谢您的关注。随着公司海外业务的逐渐成熟，规模不断扩大，公司对海外业务从业务操作、财务、行政管理等多方面进行深入调研分析，确定了海外业务必须从线下搬到线上的发展思路。经过前期研发和系统搭建，本月底海外业务OA系统正式上线，六月底，业务、财务、备件备品系统也将陆续上线。这样公司海外业务将实现全流程线上化，克服空间限制，达到适时控制，从而提高整体作业管理效率及风险管控。

**六、你好，请问一下海创智合供应链（上海）有限公司目前进展如何了呢，2024年财报是否包含了这一部分的营业额和利润呢？**

答：尊敬的投资者，您好。为进一步推动公司冷链业务的发展，公司与全球领先的航运公司——地中海航运公司的全资子公司MEDLOG S. A. 签订战略合作协议，旨在通过资源整合与业务协同，充分发挥双方在冷链物流、集装箱堆存、货物仓储等领域的优势，进一步提升公司冷链业务的市场竞争力。目前各项工作正在稳步推进，为后续交割做好准备。

**七、您认为今年集装箱货运行业的走势如何？对公司业务会带来什么样的影响？公司又如何应对？**

答：尊敬的投资者您好，我们的判断是，由于船舶运力增长较大，叠加世界地缘政治影响，船货的平衡将受到影响，整体面临“货物供应短缺”。在这样的形势下，公司传统集装箱业务将继续发挥大货运联动互动的优势，着重开展两方面工作，实现保量提质的目标：一是抓住与Africa Global Logistics深度合作的机会，大力开展非洲集装箱业务，特别是全程集装箱物流业务的开拓；二是充

分发挥大客户的大货量优势，尤其在海外工程物流领域，依托稳定规模化货量与国际大型班轮公司深入合作，在运价、舱位保证的优势下推动公司集装箱业务取得新的突破和发展。

#### 八、未来一段时间，国家将大力发展核电，请问董事长，中创在这方面，机会如何？

答：感谢您的关注。您关注到的核电发展对我们而言也很重要。目前国家核电总装机容量为6000万千瓦，2025年-2030年计划扩大到1.2亿千瓦，到2035年要达到1.5-2亿千瓦，这预示着核电建设将迎来前所未有的大发展时期。

中创工程物流聚焦三个重点发展方向：石化、核电、风电。核电设备运输作为物流行业高端细分赛道，因其极为严苛的运输标准和参与条件，国内有资格的物流企业屈指可数。中创工程在核电运输方面具备丰富的运输经验和良好的业绩。2024年，中创工程同时执行三门核电、徐大堡核电、廉江核电、海阳核电四个核电项目，近期又中标了国电投上海核工院大件运输框架标。同时正在积极准备参与招远核电，莱阳核电的投标工作。

作为核电物流的参与者，中创将持续深化在核电运输领域的战略布局，全方位提升服务质量与专业技术水平，以创新驱动发展，以服务创造价值，助力国家核电建设迈向新的高度。

#### 九、公司管理层你们好，主要想请教一下公司海外业务发展情况，1) 沙特业务经营近况，以及25年收入、利润贡献的展望；2) 印尼过驳业务模式复制到非洲地区的进展情况，是否还有除过驳以外的业务发展规划？3) 未来3年，海外业务的资本开支规模？

答：关于沙特业务的进展，我们的注册和其他准备工作已经完成。部分装备的购置和人员准备近期也将完成。电厂项目运作已经开始，风电项目正在积极筹备，其他项目也在密切跟踪。总之，我们

对沙特公司的发展前景充满信心。

关于非洲的资源转运项目，正在进行的是塞拉利昂和马达加斯加实地考察。公司和研究院组成的工作组在非洲考察 2 个半月后近期刚刚回国，另外，我们与合作伙伴的谈判交流也在积极进行中。

除此之外，今年我们把中国至非洲的集装箱进出口业务作为我们发展的业务重点之一，结合我们与非洲最大的物流企业 AGL 的深度合作，加快中国至非洲集装箱进出口业务的拓展。

#### **十、公司印尼资源转运物流现在自有船舶几条？运营状况如何？后续是否还会加大投入？**

答：公司现阶段在印尼当地已投产 6 艘过驳船，3 艘自航驳船。第 7 艘过驳船将于本月上旬开往印尼，计划 5 月底投产。因此，在印尼过驳市场，我们的竞争能力、市场影响力和过驳总量将继续提升。另外一点，我们抓紧投入 7 号过驳船是因为印尼新的法规将在今年 10 月份生效，对境外过驳船进入印尼有更大限制而难以进入印尼市场。

#### **十一、看公司的相关报告提到 25 年财务预算中利润还是增长的，请问 25 年有哪些新的利润增长点，如何实现继续增长？**

答：2025 年度董事会预算指标已正式确定，本年度利润增长将重点围绕以下几点展开：

- 1、充分发挥场站仓储与货运业务的协同效应，通过资源整合与业务联动，确保传统业务板块实现稳健增长；
- 2、集中优势资源拓展工程物流领域，力争实现该业务线的更大增长；
- 3、随着印尼生产能力和业务规模的持续扩大，预期将贡献更多业绩增量；
- 4、积极推进沙特业务开展，首年运营力争实现盈利贡献；
- 5、通过加快运费回收、优化成本结构，开源节流，提升整体盈利

	能力。
--	-----