

苏州科达科技股份有限公司

2024年年度业绩说明会文字记录

苏州科达科技股份有限公司（以下简称“本公司”）于2025年4月26日披露了公司2024年年度报告，具体内容请参阅公司刊登在《上海证券报》、《中国证券报》、《证券日报》、《证券时报》以及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）的相关公告。

为便于投资者了解公司2024年度经营情况，公司于2025年5月29日（星期四）以视频直播的形式在上证路演中心举行了“苏州科达科技股份有限公司2024年度业绩说明会”。管理层对公司的整体发展情况、经营业绩及战略做了充分的解读，随后又和投资者进行了网络文字互动交流。投资者可登陆上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com>）回看本次业绩说明会的直播视频，现将互动交流文字记录如下：

一、互动问答

问题1、贵公司之前推出的一体机，与华为绑定，目前一体机的市场反馈如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司推出的一体机相关产品，进一步完善了公司现有的音视频产品与解决方案。公司基于华为相关产品推出的一体机能够满足国内行业客户对国产化的应用需要，依托公司在公检法等行业积累的丰富经验，可为行业用户快速搭建大模型等AI应用。当前，相关产品正处于市场推广阶段，公司将积极推进相关产品的业务开拓，谢谢！

问题2、贵公司针对边缘计算这条新的战略路线目前实施情况如何，取得了何种效益，在整个市场定位怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！边缘计算是公司拓展新兴业务领域的一次积极尝试，目前该业务尚处于产品完善与业务试点阶段。谢谢！

问题3、贵公司的大模型在deepseek的开源之后，针对KD大模型做出了哪些进步，基于该大模型推出的产品有哪些，市场反馈如何，规模有多大？

答：尊敬的投资者，您好！公司开端大模型充分借鉴了DeepSeek等开源模型的优秀算法及蒸馏等相关技术，在强化开端大模型多模态相关能力的情况下

进一步降低了产品的部署成本。与此同时，公司在视频会议、公共安全等部分解决方案中，实现了开端大模型和开源语言模型的融合应用，可帮助客户构建满足实战需要的智能体等应用。当前，已有部分包含开端大模型的解决方案在客户侧进行应用，但该部分收入占公司整体的营收比例较低，请您注意投资风险。谢谢！

问题 4、贵公司的海外布局是如何，是否高于预期，未来还将如何拓展业务，海外订单落地如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年制定了明确的海外市场发展战略，业务重心主要围绕东南亚、中东、非洲、东欧及拉美等区域。公司积极把握相关国家为改善其社会治安状况及提升交通治理水平等发展机遇，并与同样具有出海需求的中资企业进行协同。公司近两年海外在手订单及跟进中的项目信息明显增加。未来，随着公司在非洲和南美等地设立常驻办事机构，以及位于沙特的合资工厂建成使用，公司预计海外业务将迎来快速发展期。谢谢！

问题 5、前段时间江苏成立的人工智能产业专项基金 60 亿，苏州科达作为苏州人工智能的代表，这个消息有什么作用？

答：尊敬的投资者，您好！创新是深刻于苏州科达的基因，公司每年以高于行业平均水平的研发投入，不断探索包含人工智能在内的前沿技术。相关基金的成立，坚定了公司以创新求发展的信心，并有望推动更多本土公司积极投身人工智能的发展浪潮中。谢谢！

问题 6、针对近两天国家政策提出的智慧交通+人工智能，以及拓展新型产业量子科技和边缘计算，这些都是苏州科达的业务，请问贵公司能否阐述与其的关系和未来布局？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持以需求和创新为双轮驱动，积极探索视频应用领域的前沿技术，持续推进人工智能、大数据技术在音视频领域的深化应用。未来公司将持续深度参与国内新型智慧城市建设、政府部门及各行业的数字化转型，积极把握新型基础设施建设和人工智能发展的时代机遇，维持在音视频核心技术领域的前瞻性投入，推进算力一体机等新产品相关业务，着力提升公司传统产品和解决方案在国内的行业覆盖范围，攻坚克难、持续优化公司整体运营效率，努力实现高质量的可持续发展。谢谢！

问题7、贵公司的新厂房目前进度如何，是出于什么目的投入新厂房，未来的产能将有多大，这对未来的业绩有改善效果吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司公开发行可转债募集的资金一部分用于园区研发大楼的投资建设，该项目预计至2025年12月能够建成使用。该研发大楼项目的核心目标是支撑“视频人工智能产业化”和“云视讯产业化”两大募投项目，通过集中研发资源提升音视频编解码、AI分析、大数据技术、融合通信等核心技术竞争力。通过进一步构建技术壁垒、产品与市场的多元化拓展等有助于推动公司业绩的持续改善。谢谢！

问题8、尊敬的董事长，下午好！作为个人投资者，希望和公司领导交流一下，1、公司已经连续三年出现亏损，何时才能扭亏？是否存在退市的风险？经营性和筹资性现金流均出现负值，能否解释一下。2、公司之前发行5.16亿元可转债还有2.713亿元未转股，明年3月就要到期，是否已经准备好到期还本付息？能否按期到期兑付？3、年报显示公司国外业务占10%，请简要介绍一下关税和贸易战对本行业、公司的影响及目前的应对举措。

答：尊敬的投资者，您好！面对复杂严峻的国内外形势和诸多风险挑战，公司业绩近几年出现较大波动，但是不改变公司对未来业务向好的信心。公司在产品研发、生产交付、应收账款与存货管理、成本与项目服务等方面，均开展了一系列专项的精益化行动，2024年下半年及2025年一季度公司经营业绩已有明显改善。对照最新上市规则，公司未触及*ST相关情形。2024年公司经营性现金流出现负值主要系公司业务规模下降导致回款较上年同期出现较大幅度下滑所致。公司具备可转债兑付之能力，亦未出现逾期兑付之情形。当前公司海外业务重心主要围绕东南亚、中东、非洲、东欧及拉美等区域开展，关税事宜未对我公司业务造成明显影响，公司仍将进一步加大海外市场的资源投入。谢谢！