

# 重庆三峰环境集团股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

(2025 年 4 月 25 日)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 公司现场接待 <input type="checkbox"/> 电话接待 <input type="checkbox"/> 其他场所接待 <input type="checkbox"/> 公开说明会 <input type="checkbox"/> 定期报告说明会 <input type="checkbox"/> 重要公告说明会 <input type="checkbox"/> 其他：	
时间、参与单位名称及人员姓名	2025 年 4 月 25 日 10:00-12:00 工银瑞信基金 母亚乾 张睿 东吴证券 谷玥	
	地点	江津区三峰百果园公司、 大渡口区建桥大道公司总部
上市公司接待人员姓名	钱静、朱用	
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、请问三峰百果园项目的整体规模是？收入和盈利状况怎样？</b></p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：三峰百果园项目又称重庆市第三（百果园）垃圾焚烧发电厂项目，是全国一次性投产规模最大的垃圾发电厂之一，项目设计垃圾处理能力 4500 吨/日，发电装机容量约 105MW/h。自投运以来，百果园项目运营稳定高效，运营收入和利润情况良好，是公司经营效益的稳定来源之一。</p> <p><b>二、百果园项目投资规模怎样？公司垃圾焚烧项目的整体投资造价大概是怎么样的？</b></p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：百果园项目是公司旗下规模最大的垃圾焚烧项目，项目造价在二十亿元人民币左右。一直以来，公司坚持稳健、高效和集约的产业投资管理方针，在项目技术工艺先进、环保排放指标领先的情况下，严控项目投资造价，确保了公司投建项目的长期稳定运行。</p> <p><b>三、公司目前的项目运营效率在国内整体领先，请问展望未来公司的垃圾焚烧项目运营效益</b></p>	

**是否还有进一步提升的空间？如何去实现进一步的提升？**

董事会秘书、副总经理钱静：做好垃圾焚烧项目的稳定生产和高效运营，创造更高、更多的经济和环境效益一直以来都是公司追寻的主要发展方向和愿景。公司旗下垃圾焚烧项目的运营效益未来仍有持续提升的空间，公司也有信心、有能力推动旗下垃圾焚烧项目的运营效益持续精进，向着建设绿色低碳清洁能源动力中心和 SEG 工厂的目标不断迈进。具体来看，公司凭借持续的科研创新投入，不断引入新技术和新工艺，保证了自身技术、产品和垃圾焚烧发电厂系统的先进性和稳定性，为高效运营奠定了基础。例如公司持续研发和推广的垃圾焚烧烟气 SPR 高分子脱硝技术、高效干法脱酸技术、生活垃圾焚烧飞灰资源化利用技术等，都为公司项目运营效益的持续精进和提升打下了坚实的基础。同时，公司拥有坚守主业、始终致力于环保固废产业发展的经营管理团队和员工队伍，我们在技术创新、运营管理方面都有着深厚的积累，为了推动公司的环保事业和环保产业的发展而不断付出努力。我们也在持续跟进行业发展的最前沿，例如我们在国内行业最早大规模运用生活垃圾 AI 智慧焚烧，运用大数据和机器学习技术辅助焚烧厂的生产运营，对新项目运营水平的快速提升和成熟项目的持续稳定增长起到了非常积极的作用。我们相信，创新的前景是无限的，传统的固废公共服务项目结合新技术、新模式也将会不断创造出新的需求和增量，实现公司持续高质量发展。

**四、我们注意到公司在 2024 年年度报告中将原有的 EPC 建造业务和设备销售业务合并披露为工程建造业务，请问公司的考虑点是什么？去年公司设备销售业务的增量如何？**

董事会秘书、副总经理钱静：随着国内行业发展进入成熟稳定阶段，市场增速相对下降，新项目的工程建设逐步减少。而国际市场特别是“一带一路”倡议沿线国家和地区市场的需求增

量正在不断提升，公司的海外工程和设备出口业务正在不断增长。2024 年度，公司实现设备销售业务收入约 15.7 亿元，同比增长近 65%。毛利率约为 29%，相对 2023 年度提升显著。在此情况下，考虑到公司海外业务的发展模式和特点，为适应未来发展趋势，公司将制造业和工程业务合并披露。同时，为聚焦主业、进一步提升核心竞争力，公司已将旗下制造业子公司三峰科技与三峰卡万塔合并，目前，三峰的各项核心设备研发制造和工程建设业务均由公司核心子公司三峰卡万塔经营和发展，统一披露也与公司生产经营和业务发展现状相符。

**五、公司目前的主要海外市场区域是在哪些国家？目前关税问题对公司海外业务拓展造成不利影响？2024 年度的海外业务收入大概有多少？**

董事会秘书、副总经理钱静：公司目前的国际业务市场区域主要包括越南、泰国、马来西亚、印尼、印度等东南亚和南亚国家，这些国家和地区人口较多、素质良好、经济社会发展情况稳定、未来前景良好，当地民众和企业也愿意与公司建立良好稳定的合作关系共同推进当地环境产业发展。对于关税问题，如上所述公司的海外业务绝大部分面向“一带一路”倡议沿线的发展中国家和地区市场，关税问题对公司海外业务拓展目前无任何不利影响。

2024 年度公司国际业务收入约 8.8 亿元，约占当期营业收入的 14.7%，同比显著增长超过 100%。公司将持续推进国际业务拓展，力争实现国际业务收入的持续稳定增长。

**六、今年公司的国际业务收入预算目标大概是多少？**

董事会秘书、副总经理钱静：凭借良好的技术、产品和国际市场经验，公司国际业务有望保持较好的增长速度。2024 年度公司专门设立了国际事业部，完善了国际市场开拓的组织架构，随着市场拓展工作的持续推进，公司有信心在海

外市场取得并保持良好的增长速度。

**七、请问公司今年是否会有新的项目进入可再生能源发电补贴清单？预计会确认多少补贴收入？**

董事会秘书、副总经理钱静：公司一直坚持谨慎的会计政策和补贴收入确认原则，在旗下垃圾焚烧发电项目正式公告进入可再生能源发电补贴清单之前，公司不会确认相应的电费补贴收入。自项目投产日起至项目正式进入清单时累积的补贴收入会在进入清单当期一次性确认。目前，公司尚有 8 个非竞争性配置垃圾焚烧发电项目未纳入可再生能源补贴清单，整体规模超过 5000 吨/日。公司积极支持、配合国家相关政策的落地实施，各项目生产经营情况稳定良好、环保排放达标，均依法依规完成了相关核查和申请工作。后续将根据国家政策法规和公司会计政策在正式进入补贴清单后推进补贴收入的确认工作。目前公司正在等待相关项目排队审核并纳入可再生能源补贴清单。

**八、在目前国内市场和行业增速放缓的情况下，公司是否考虑通过并购实现增长？**

董事会秘书、副总经理钱静：投资并购是公司“双轮驱动”发展战略的重要组成部分。一直以来，公司始终将投资并购作为拓展公司经营规模、提升经营效益的手段之一。公司在资产并购方面主要关注相关资产的质量、存在的风险以及与公司现有经营业务的协同作用等因素。未来公司也将在秉持上述原则的前提下持续推进对固废业务相关优质资产的并购工作，力争在实现稳定的内生式经营发展之外，进一步推动公司经营业绩的持续提升。