

证券代码：600131

证券简称：国网信通

国网信息通信股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	参与公司“走进上市公司”活动的浙商证券、长江证券、睿郡资产、东方奇点、中金公司、英大证券、云南能投资本、中信建投证券、朱雀基金、国泰海通证券、中银国际证券、中泰证券、银河证券、怀新投资、光大证券、中信证券、君和资本、福泽源基金等机构代表	
时间	2025年7月30日（星期三）14:30-17:00	
地点	福建省福州市鼓楼区软件园B区国网信通亿力科技园区	
上市公司接待人员姓名	公司董事长王奔，公司独立董事鲁篱、刘用明、张擎，公司董事会秘书王迅，公司总监刘才华、公司财务总监向杰，亿力科技董事长刘锋，亿力科技总经理刘永清，亿力科技总监陆鑫	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、亿力科技情况介绍 亿力科技进行公司总体情况及重点业务介绍。</p> <p>二、互动问答记录</p> <p>Q1：亿力科技的产业布局和业务板块，各业务板块目前的开展情况及未来发展战略。并入上市公司后，亿力科技的市场定位、业务协同、业务聚焦情况？</p> <p>A1：亿力科技围绕数据智能，构建了4大板块业务。数据管理和运营板块：主要涉及数据底座、数据平台、数据工具、数据组件，以及能源数据产品和数据要素服务业务。电网生产数据应用板块：主要涉及营销、调度、配网、设备、水新等专业的数据应用。经营管理数据应用板块：主要涉及规划、办公、财务、物资、工程、审计、宣传等专业的数据应用。数据感知终端和集采板块：主要涉及感知终端、服务终端、安全终端，以及通信集采、数字化集采等业务。目前各项业务发展情况良好，营业收入稳中有升。</p> <p>并入上市公司后，亿力科技重点围绕“数据+人工智能”两项基础能力，围绕数据能力业务化、数据能力基层化、数据能力产品化三条路径，全面推进业务归核化进程。同时，将充分利用上市公司平台，以“战略协同、资源共享、技术融合、生态共建”为核心逻辑，对外加强业务协同，对内推进组织架构革新，创新文化融合、人才培养、风险防控等方式，推动内部资源高效配置。</p> <p>Q2：从产品和战略维度，亿力科技将如何参与未来电力市场化改革？</p> <p>A2：在未来电力市场改革中，亿力科技作为服务电力信息化的专业公司，将充分利用自身能源数据优势，支撑国网公司输配电管理全面穿透、可视可控。在购售电环节，打造代理购电、电量预测等产品，辅助各交易市场主体参与电力市场交易。在发电环节，建设虚拟电厂运营平台，助力与电网调度监管平台互联互通，参与电力市场交易、需求响应等场景。</p> <p>Q3：亿力科技在新型负荷控制方面的业务开展情况以及未来的市场预期？</p> <p>A3：亿力科技已组建技术团队参与国网公司新型电力负荷管理系统建设，构建了需求响应、有序用电、辅助服务、分布式光伏调控、虚拟电厂服务等业</p>	

	<p>务应用，为保障负荷管理各项工作有序推进提供有力支撑。未来，亿力科技将持续增强技术团队能力，进一步推进业务拓展，打造负荷管理生态产业链。</p> <p>Q4：亿力科技并表后，国网信通在国网的市场份额是否按预期提高？</p> <p>A4：2025年6月26日，亿力科技完成工商变更登记，成为公司全资子公司。亿力科技主要从事数据感知、数据管理、数据应用、数据运营等软件信息业务，拥有成熟产品线、标准化服务，稳定的客户、良好口碑，经验丰富的管理人才与专业技术团队，其业务覆盖国网26个省份，同时积极拓展能源产业生态圈。并表后，将加快推动公司建设国内领先的能源数字化智能化创新企业，提升核心竞争力，扩大业务规模与经营业绩，促进公司高质量发展。</p> <p>Q5：公司未来发展战略及未来战略规划方向是什么？</p> <p>A5：公司将按照“1456”总体框架，紧扣一个发展目标、坚持四大发展方式、夯实五大业务板块、落实六大管理创新，即以成为国内领先的能源数字化智能化创新企业为目标，坚持“服务能力一体化、核心技术产品化、产业发展协同化、经营管理专业化”发展方式，做大做强数字化基础设施业务、前沿技术创新业务、电力数字化应用业务、企业数字化应用业务和能源创新服务业务五大业务板块，实施党建引领、市场导向、科技创新、精益管理、人才引育、合规管理六大管理创新，打造能源数字化智能化原创技术“策源地”，不断增强公司核心竞争力，推动公司高科技、高效能、高质量发展。</p> <p>Q6：公司今年的经营情况，半年度经营业绩解读，全年业绩指引如何？</p> <p>A6：2025年是承上启下的关键之年，既是“十四五”规划收官之年，也是“十五五”谋篇布局之年，做好全年工作意义重大。公司将持续推进“管理+技术专业+能力素质”三提升，奋力开创公司高质量发展新局面。2025年，一是通过完成亿力科技收购，将进一步扩大上市公司业务规模，预计公司营业收入将有较大幅度提升；二是公司通信集采业务市场份额将得到提升；三是公司将积极拓展外部市场，强化与大型能源央企战略合作，推动外部市场份额提升；四是进一步整合现有业务产品，寻找新的利润增长点。</p> <p>Q7：请问公司在AI方面有何规划和业务布局？</p> <p>A7：公司作为电力行业数字化智能化建设支撑的核心中坚力量，旗下各子公司单位深耕电力行业数字化转型多年，都有自己的优势领域和专精专业，承建了国家电网公司各专业重要平台及系统建设，具备以AI技术赋能创新场景应用的先决条件。并且各子公司通过多年的创新发展已初步形成从算力基础设施-平台及工具链运营服务-软硬结合的场景应用建设-用户交互渠道统一入口的人工智能业务蓝图，具备响应用户需求的场景应用建设服务能力。</p> <p>Q8：公司是否有拓展国网系统外市场的具体部署和目标？</p> <p>A8：公司在深耕电网主业的同时，高度重视国网系统外市场拓展，并形成了系统外市场总体拓展计划。按照以电为中心延伸客户链，重点布局政企、能源等行业领域，通过将已积累的核心技术、成熟产品和优质服务向外部市场延伸，推动系统外市场占比提升，为公司高质量发展提供强劲动能。未来，公司一是将强化行业产品体系建设，二是强化系统外行业研究，三是深化与央企及地方合作，以创新为驱动，以协同为纽带，持续提升核心竞争力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年7月31日