

证券代码：688589

证券简称：力合微

债券代码：118036

债券简称：力合转债

深圳市力合微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	深圳荣信泰私募基金、中赣资本、创华投资等7名机构及个人投资者	
会议时间	2025年7月2日	
会议地点	公司会议室	
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：夏镔 董办主任、证券事务代表：龚文静	

投资者关系活动主要内容介绍：

一、介绍公司的基本情况和最新经营情况：

公司作为一家集成电路芯片设计企业，专注于物联网通信和连接 SoC 芯片，在电力线通信（PLC）、电力线+无线多模通信等拥有自主可控核心技术及系列芯片，并不断加大研发投入、坚持创新、拓展市场应用，为物联网（IoT）、智能家居、光伏新能源等各种数字化、智能化应用场景提供“最后一公里”通信连接芯片及芯片级完整解决方案，以物联网、新能源、双碳经济、智能家居、数字化转型和智能化升级为市场驱动、以发展自主芯片技术和硬科技为宗旨，不断提升企业品牌和发展，成为该领域芯片领军企业。

2024 年，公司实现营业收入 54,883.19 万元，较上年同期减少 5.24%，主要系国网招投标及供货节奏的影响所致。实现归属于母公司所有者的净利润 8,433.67 万元，同比减少 21.10%；归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 7,550.20 万元，同比减少 18.63%；主要系计提可转债利息费用、政府补助减少、营业收入下降及减值损失增加所致。

2025 年 1-3 月，公司实现营业收入 9,778.77 万元，同比下降 24.70%，主要系智能电网市场招投标及供货节奏的影响所致；实现归属于上市公司股东的净利润 1,259.32 万元，同比下降 46.08%，主要系营业收入下降所致。截至 2025 年 3 月 31 日，公司在手订单 19,274.13 万元。

二、解答投资者提问，主要提问及解答如下：

1. 公司 PLC 产品在酒店领域的业务进展如何，市场空间有多大？

答：公司在智能酒店客控市场凭借“PLC 无需布线和开放互联”两个优势，迅速得到了酒店方认可，成功落地数百家酒店项目，近万间客房，是首家完成大规模 PLC 酒店客控全国落地的公司，公司完成全国 6 大区域的渠道和服务能力部署，经销商达到百余。中国酒店业市场正处于蓬勃发展的阶段，每年新建酒店客房数量 20 万间+，存量酒店数量近百万家，每年翻新数量约 240 万间。当前，酒店客房智能化，已逐步成为酒店的标准配置。酒店智能客控（酒店客房的智能产品）市场近百亿规模。与传统智能客控产品（有线、无线）相比，PLC 具有易安装、易维护、高可靠、响应快、极高性价比等优势，公司推出的 PLC 智能酒店客控系统有助于酒店行业智能化升级，拥有巨大的市场需求和广阔的市场空间。

2. 公司 2024 年毛利率对比 2023 年有所提升，主要是什么原因？

答：公司毛利率的上升主要得益于公司加大产品研发力度，积极采取各种降本增效的措施，使得产品成本有所下降。未来，公司将继续沿着这一方向发力，持续加大产品研发力度，积极采取更多有效的降本增效措施，以进一步巩固毛利率提升的良好态势，为公司持续稳健发展奠定坚实基础。

3. 公司此次参股智引擎公司，是基于哪些战略层面的考虑？

答：智引擎公司作为专注于分布式“光储直柔”技术和产品研发的企业，主要面向非洲等电力资源匮乏地区，为当地提供一站式用电服务综合解决方案。公司此次战略投资入股智引擎公司，主要基于以下几点考量：首先，非洲等缺电国家电力基础设施薄弱，用电需求长期未得到充分满足，“光储直柔”解决方案凭借其灵活、高效、清洁的特点，在当地市场存在广阔的应用前景与巨大的发展空间；其次，公司借助此次投资，加速 PLC 技术和芯片在海外市场的推广与应用；最后，在合作协同方面，智引擎公司股东之一的奥莱维公司，在国内智慧酒店等领域拥有丰富的市场资源与成熟的运营经验，此次战略投资为公司与奥莱维搭建了紧密合作的桥梁，双方将携手开拓国内酒店智慧化市场，为该领域带来更多发展机遇，最终实现公司在国内外业务的双重拓展与提升。

4.未来是否有并购计划？

答：公司已发行的可转债项目之一“科技储备资金项目”，主要用于投向新产品预研研发及产业化、重点布局的中长期技术研发与升级拓展、产业并购及整合等。公司持续关注着与公司技术、产品、业务等协同性好的优质资源。

5.公司的发展战略是怎样的？

答：面对智能电网数智化市场和应用发展，公司将在现有的高速电力线载波芯片（HPLC）及双模通信芯片基础上，持续研究通信速率更高、性能更好的新一代 PLC 和多模技术及 SoC 芯片，包括符合南网高速双模通信规范标准的高速双模 SOC 芯片、国网下一代更高速的 PLC 芯片等。

在非电力物联网领域，公司面向光伏新能源和智能家居应用领域规划系列芯片，包括：支持北美和 IEC PLC 光伏组件级快速关断标准的 PLC 双模光伏组件级快速关断芯片、支持光伏组件监测及安全关断的 PLC 高度集成芯片、光伏组件级快速关断驱动功率芯片、光伏高压 DC/DC 电源芯片、PLC 智慧电池管理芯片等等。公司面向智能家居应用领域将推出高度集成多模 SOC 通信芯片，支持 PLC+WiFi+Bluetooth，并实现更低成本更优通信能力。同时，充分发挥公司在 PLC 芯片领域已建立的技术和品牌优势，以及 PLC 在物联网“最后 1 公里”接入的性能优势，打造基于 PLC Mesh 核心技术打造多品类、多品牌开放接入的 PLCP 互联生态，打造行业领先的 PLC 技术和公司品牌。

