

证券代码：688456

证券简称：有研粉材

有研粉末新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表（2025年7月16日）

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	甬兴证券
会议时间	2025年7月16日 13:30-14:30
会议地点	有研大厦 1703 会议室
上市公司接待人员	董事会秘书、财务总监、总法律顾问：姜珊 证券事务专员：瓮佳星
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：关注到公司要在山东进行3D打印基地建设项目的扩产，这一扩产是基于什么考虑。</p> <p>A1：公司进行3D打印建设基地的扩展主要是基于以下几个方面：一是当前3D打印市场需求持续爆发，市场前景好，目前子公司有研增材的在手订单已经排到两个月后，现有产能严重不足，扩产是适应当前市场的必然选择；二是3D打印板块是公司的战略核心方向之一，扩产符合集团及公司战略方向，有助于支持战新产业快速发展，有助于提升公司整体竞争力水平。公司扩产是基于以上因素作出的审慎决定，能够助力公司发展增材制造粉末材料业务板块，实现公司产业布局新增长。</p> <p>Q2：公司3D打印板块的目标客户主要是3C产品还是航空航天？</p> <p>A2：3D打印板块产品目前的客户还是以航空航天为主。</p> <p>Q3：关注到扩产后的产能高达4000吨，目前市场有这么大需求量吗？</p>

	<p>A3：公司对目前的市场需求做了细致调研，当前国内3D打印市场铝合金粉需求约是500吨，多用于军用产品，由于铝合金粉价格成本的下降，民品领域的需求也会逐渐上升，预计未来的7年中铝合金粉的需求量能达5000吨。3D打印用铝合金粉是有研增材的拳头产品，产品性能好，市占率高，扩产的4000吨产能里约3000吨是铝合金粉，预计能够满足3D打印用铝合金粉日益增长的市场需求。</p> <p>Q4：公司3D打印板块的产品结构是怎样的？</p> <p>A4：3D打印板块产品目前基本构成是40%铝合金粉，包括铝硅十镁、铝硅七镁等；20%高温合金粉；40%其他粉末，包括钛合金粉、铜合金粉、不锈钢粉等。</p> <p>Q5：3D打印现在有民品客户吗？</p> <p>A5：公司目前接触的民品客户集中在商业航天、模具、消费电子等领域，公司正稳步推进与该领域客户的合作中。</p> <p>Q6：公司的铝合金粉末在航空航天的应用上主要是商业航天吗？</p> <p>A6：公司的3D打印用铝合金粉末目前主要应用于商业航天领域，部分产品的相关认证已经完成。同时，公司跟踪到客户后续对该产品有较大需求。因此，公司规划了3D打印基地建设扩产项目，与客户需求紧密贴合，更好适应市场需求。</p> <p>Q7：公司的制粉工艺是气雾化吗？</p> <p>A7：目前公司拥有制造3D打印粉体所有的制备工艺，包括VIGA、EIGA、PREP等，具体采用哪种工艺主要看客户的要求。</p> <p>Q8：公司的电子浆料目前发展的如何？</p> <p>A8：电子浆料板块新产品还处于技术研发阶段，子公司有研纳微主要聚焦国家重大专项任务，承担未来产业的重点技术突破，其距离产业化还有一定距离。</p> <p>Q9：铂力特是公司的客户吗？</p> <p>A9：铂力特是公司的客户。</p> <p>Q10：3C产品中的铝合金用量比例很高，公司有没有考虑3C产品中的一些新机会？</p> <p>A10：公司不排除会在3C产品中寻找一些新机会，但是由于3C行业自身特点，产品迭代快，对产线灵活性要求高，行业竞争激烈，研发周期短，这些都对公司的生产线提出</p>
--	---

	<p>了很高要求，因此公司需慎重评估其可能带来的风险再做决策。</p> <p>Q11：扩产项目的建设周期是怎样的？</p> <p>A11：项目预计明年10月左右完成基础建设，设备会逐步根据市场需求分批安装，产能预计到2032年能够全部打满。</p> <p>Q12：公司的铜粉和锡粉板块目前发展如何？</p> <p>A12：铜基粉体板块整体趋势依然是在稳步增长，公司在保持市占率第一的前提下通过调整产品结构，加强新产品的研发，如散热铜粉、复合铜粉、超细铜粉、低松比铜粉等高附加值产品，提高产品毛利率；锡基板块目前稳中有升，通过拓展一些国外的高附加值产品的客户，持续改善整体产品结构和毛利水平。</p> <p>Q13：泰国公司目前发展如何？</p> <p>A13：泰国基地已于2024年6月开始投产，运营前期主要开展客户认证工作，产能处于慢慢爬坡的阶段。目前泰国公司单月已经开始盈利，2025年下半年形成规模效应后，可以为公司贡献一部分增量。</p> <p>Q14：公司所有的海外订单都是经泰国公司出口吗？</p> <p>A14：除了泰国子公司，公司还有子公司英国Makin公司、康普锡威公司负责境外业务。公司于2013年收购英国Makin公司，其技术实力强，自动化程度高，自收购以来整体经营情况良好，主要负责欧洲市场，铜粉的海外订单主要由泰国公司和英国公司负责。锡粉的海外订单由康普锡威公司负责直接出口。</p>
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及
附件清单（如有）	
日期	2025年7月25日