

证券代码：688443

证券简称：智翔金泰

重庆智翔金泰生物制药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	线上参与智翔金泰（688443）2024 年年度及 2025 年第一季度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 05 月 27 日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理、首席科学官 刘志刚 董事、副总经理、董事会秘书 李春生 董事、财务总监 刘力文 独立董事 崔萱林 独立董事 陈利 独立董事 胡耘通
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 看医院皮肤科，银屑病患者还是很多的，今年医保谈判快开始了，赛立奇单抗准备的如何？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司正在积极筹备赛立奇单抗注射液（金立希®）的国家医保谈判工作，争取早日进入医保，惠及更多患者。感谢您的关注！</p> <p>2. GR1802(Telikibart)的适应症，中、重度特应性皮炎 2024 年 8 月完成三期临床入组，查了一些资料，9 个月就可 NDA，看公司网站在研产品进度条离 NDA 还有些距离，为什么？大概什么时候可以 NDA？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！GR1802 注射液中重度特应性皮炎适应症于 2024 年 8 月完成 III 期临床试验入组，目前处于 III 期临床试验阶段。公司将积极推动在研产品开发工作，根据进展情况履行信</p>

	<p>息披露义务。感谢您的关注！</p> <p>3. 公司 GR1803 是个非常好的产品，有没有考虑 BD？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司将根据实际情况综合考虑产品合作事项，并依据信息披露规则履行信息披露责任。感谢您的关注！</p> <p>4. 2024 年归母净利润亏损 7.97 亿元（同比减亏 0.4%），2025 年一季度亏损 1.21 亿元（同比减亏 26%）。尽管亏损幅度收窄，但连续两年亏损总额超 9 亿元。请问：核心产品赛立奇单抗（金立希®）2024 年销售收入仅 3007 万元，2025 年一季度仅 2016 万元，远低于市场预期。请问销售不及预期的主要原因是什么？（如：市场准入、定价策略、竞品冲击等）公司计划何时通过产品放量实现盈亏平衡？是否有量化指标（如营收规模、市场份额）支撑盈利预测？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！生物医药行业具有显著的“高投入、高技术、高风险、长周期”特点。从早期药物发现到临床开发，再到产业化实施及商业化落地，生物医药企业通常需多年持续投入才能实现盈利。目前，公司赛立奇单抗注射液两个适应症已获批上市，GR1801 注射液和 GR2001 注射液上市申请已获受理，GR1802 注射液 3 个适应症处于 III 期临床试验阶段，随着在研产品陆续推进到商业化阶段，公司盈利能力有望持续改善。感谢您的关注！</p> <p>5. 截至 2024 年底，公司在研产品 14 个，其中仅赛立奇单抗获批上市，GR1801（狂犬病抗体）提交 NDA，其余产品多处于 II/III 期临床。请问：除赛立奇单抗外，哪款产品预计在未来 18 个月内获批上市？其市场空间及竞争格局如何？针对 IL-17A 靶点（赛立奇单抗），如何应对后续竞品（如诺华 Cosentyx、礼来 Taltz）的冲击？是否有差异化策略？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！截至目前，公司赛立奇单抗注射液 2 个适应症已获批上市，GR1801 注射液和 GR2001 注射液上市申请已获受理，GR1802 注射液 3 个适应症处于 III 期临床试验阶段，公司将积极推动在研产品临床和注册进展，争取早日实现商业化，惠及更多患者。感谢您的关注！</p> <p>6. 尊敬的管理层，您好：鉴于公司核心产品赛立奇单抗已获批上市，请问公司目前在医保准入方面的进展如何？是否已启动与国家医保局的谈判流程？此外，公司在商业化推广过程中，是否已与国内外合作伙伴建立具体合作关系，以加速产品的市场渗透和国际布局？面对股价的持续低迷，未来有没有其它举措提振股民的信心呢？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司正在积极筹备赛立奇单抗注射液（金立希®）的国家医保谈判工作。公司积极推动跟国内头部经销商与平台的战略合作，利用优质渠道资源快速实现产品市场覆盖和渗透。公司将继续聚焦主业，提升经营效率和盈利能力，推动公司提升投资价值，增强投资者回报。感谢您的关注！</p>
--	--

	<p>7. 请问董事长，对“销售目标”和“扭亏为盈时间节点”，管理层有计划吗？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司将持续注重创新药物的先进性、独特性和差异化研发，以临床需求为导向，以创新为动力，以专业人才为核心，保持产品在业内的领先地位。目前，公司赛立奇单抗注射液2个适应症已获批上市，GR1801注射液和GR2001注射液上市申请已获受理，GR1802注射液3个适应症处于III期临床试验阶段，随着在研产品陆续推进到商业化阶段，公司盈利能力有望持续改善。感谢您的关注！</p> <p>8. 请问贵司的销售团队规模是怎样的？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司组建了一支约200人的商业化团队，积极推动赛立奇单抗注射液的商业化。感谢您的关注！</p> <p>9. GR2001注射液获得突破性疗法，为什么这次不同步申请优先评审？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司GR2001注射液新药上市申请已于2025年5月获受理，目前处于排队待审评状态。感谢您的关注！</p> <p>10. 请问：GR1803注射液疗效如此优异，公司能不能利用获得突破性疗法，申请附条件上市，后续对这款药是如何安排的？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！截至目前，GR1803注射液正处于II期临床试验阶段，公司将积极推进在研产品的临床进展，争取早日实现在研产品的商业化。感谢您的关注！</p> <p>11. 公司本期的盈利水平如何</p> <p>答:尊敬的投资者您好！目前，公司正处于关键的投入期，为保持公司在研产品的领先优势和产品管线的丰富度以及赛立奇单抗的快速切入市场，预计公司费用支出将维持在较高水平。未来，随着研发管线中产品的加速进展，多款产品迈入商业化阶段将显著改善公司的财务状况，进而推动公司整体业绩的持续向好。感谢您的关注！</p> <p>12. 行业以后的发展前景怎么样？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！随着针对生物医药产业利好政策的密集发布、逐步落地，我国生物医药产业高质量发展依然保持加速推进的趋势，正逐步向高质量、重创新方向发展。伴随新技术的应用及药企持续加大研发投入向创新转型，生物创新药通过新靶点或新作用机制可以更有效地治疗疾病，有望更大程度填补尚未满足的临床需求。感谢您的关注！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	

日期	2025 年 05 月 27 日
----	------------------