

武汉长盈通光电技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	<div><div><div>■实地调研</div><div>□分析师会议</div></div><div><div>□媒体采访</div><div>□业绩说明会</div></div><div><div>□新闻发布会</div><div>□路演活动</div></div><div><div>■投资者交流</div><div>□电话沟通</div></div><div><div>□其他</div></div></div>
参与单位名称及人员姓名	<div>2025 年 6 月 17 日</div> <div>众安保险 黎原，民生加银 李君海，悟空投资 圣亚军，深圳民森 王旷辰，国联民生证券 叶鑫 曲芮萱，银河自营 朱昕阳</div> <div>2025 年 6 月 19 日</div> <div>华泰证券 王兴，富国基金 刘生 武明戈，长城基金 杨维维 高明豪，华福证券 杨若愚</div> <div>（以上排名不分先后）</div>
时间	<div>2025 年 6 月 17 日 13:30-14:30</div> <div>2025 年 6 月 19 日 09:30-11:30</div> <div>2025 年 6 月 19 日 13:30-15:00</div>
地点	武汉
上市公司接待人员姓名	总裁办总经理：郭淼女士
<div>投资者关系活动</div> <div>主要内容介绍</div>	<div>一、介绍公司基本情况</div> <div>1、简要介绍公司历史沿革、市场规模、主营业务、主要产品、生产情况、发展战略规划及未来展望等情况；</div> <div>2、实地带领投资者参观公司生产车间、产品展厅、工作场景等。</div> <div>二、投资者交流环节</div> <div>1、公司价格趋势如何？价格变动情况下毛利率变动幅度不一致原因是什么？</div>

	<p>答：受市场因素、行业整体趋势等影响，公司产品价格在2023年有所下降。2024年产品价格趋于稳定，下降幅度缩小。公司2022年、2023年、2024年、2025年一季度销售毛利率分别系54.23%、52.37%、44.62%、53.01%。一方面，公司使用自产光纤的比例大幅提升，降低产品成本。另一方面，公司订单增加后产能饱和，固定成本分摊减少，发挥规模效应。</p> <p><b>2、公司销售净利率多少？前两年净利率下降原因是什么？</b></p> <p>答：公司2025年一季度销售净利率达到12.25%，2022年、2023年、2024年销售净利率分别系25.87%、7.10%、5.06%，呈现“V型”波动。主要影响因素如下：受行业周期性调整，市场产生波动。公司产品结构调整，毛利率逐渐下滑。期间费用具有刚性约束，公司规模扩大和新产品、新工艺及新设备的研发投入加强。</p> <p><b>3、产品交付周期多久？</b></p> <p>答：公司常规产品订单交付周期通常为8-10周（约2个月左右），定制化属性产品交付周期会根据合同约定、客户需求及产品规格型号灵活调整。</p> <p><b>4、生一升并购项目进展如何？</b></p> <p>答：公司目前正协同财务顾问、会计师事务所、评估机构及法律顾问等中介机构，严格遵循既定时间节点及合规要求，稳步推进问询函的回复工作。后续进展将严格遵循信息披露相关规定及时履行披露义务。</p> <p><b>5、集成光子芯片产品结构及其进展？</b></p> <p>答：光纤陀螺集成光子芯片系将多种光学功能元件高度集成在单一基片上的多功能芯片，能够实现复杂光信号处理。具备体积小，功耗低，数据处理效率高，可扩展性高，精度高等优点，可满足惯性导航系统对于兼顾高性能、小型轻量化、低成本的惯性器件需求。目前已完成有源、无源集成光子芯片及器件设计、封装、测试平台的建设，处于流片阶段。</p> <p><b>6、公司民用市场逐步扩大，未来增长点在哪领域？</b></p> <p>答：公司自上市后系统化推进核心技术的民品产业化，通过全产业链垂直整合优化成本结构，驱动产品标准化与场景定制化并行发展，同步推进新兴领域的技术预研与专利布局，业务增长点主要包括工业激光器、热控制材料、通信相关产品，涵盖传能、热管理、AI大算力中心等领域。</p>
--	--

风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单（如有）	无