

证券代码：688103
转债代码：118035

证券简称：国力电子
转债简称：国力转债

昆山国力电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容） ☐ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 09 月 29 日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 尹剑平 总经理 黄浩 董事会秘书 张雪梅 财务总监 李平 独立董事 陆利康
投资者关系活动主要内容介绍	1. 展望一下 3 季度及下半年经营状况，何时披露 3 季报 答：尊敬的投资者，您好！关于公司三季度及下半年的经营状况，我们保持审慎乐观的态度。公司将继续深耕主营业务，积极把握半导体设备、新能源、航空航天、大科学等下游市场的增长机遇，持续优化产品结构，并通过技术创新与成本控制提升经营质量。具体的财务数据和经营业绩，请以公司正式披露的定期报告为准。 公司第三季度报告的披露时间为 2025 年 10 月 30 日，敬请关注上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）公告。我们将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。感谢您的理解与支持！

	2. 公司目前有哪些已转化为商业化应用的专利成果？ 答:尊敬的投资者，您好！ 公司高度重视技术创新与知识产权保护，多项专利技术已成功实现商业化应用，并转化为核心产品。在真空电容器领域，公司的“一体式水冷可变陶瓷真空电容器”等发明专利技术，已应用于批量交付的真空电容器产品中，并获得国内高端半导体设备客户的认可，用于刻蚀、薄膜沉积等工艺的射频电源系统。 在高压直流接触器领域，基于“直流接触器”等实用新型专利技术开发的新一代Y系列车载高压直流接触器、大电流储能接触器已实现批量生产，广泛应用于新能源汽车及储能领域。公司控股子公司获得的海外车企约1.60亿欧元的模块化轻量化配电装置定点项目，即采用了最新的Y系列接触器产品。 此外，在真空继电器领域，公司的“真空继电器触头组件”等专利技术显著提升了产品性能与可靠性，相关产品在航天航空及军工等领域已获得客户认可并形成稳定销售。 公司将持续推动研发成果的产业化，以创新驱动发展，不断提升核心竞争力。感谢您的关注与支持！ 3. 请问公司未来是否有围绕主营业务拓展产业链的计划？ 答:尊敬的投资者，您好！ 公司未来将继续深耕主营业务，并围绕电子真空器件这一核心基础，审慎而积极地寻求产业链的延伸与拓展。主要方向包括： 一是在纵向深化上，将持续加大研发投入，提升现有产品在半导体设备、新能源、航空航天等高端应用领域的性能和可靠性，巩固并扩大市场份额。 二是在横向协同上，将关注与主营业务技术同源或市场渠道高度重叠的细分领域，通过技术开发或投资合作等方式，丰富产品组合，提升整体解决方案的能力，为客户创造更大价值。 公司始终坚持以技术创新为驱动，任何拓展计划都将紧密围绕公司战略，以确保发展的稳健与可持续。感谢您的关注与支持！ 4. 请问控制盒在营收增长中的贡献占比大概有多少？ 答:尊敬的投资者，您好！ 公司近年来积极推进产品结构的优化与升级，核心战略之一便是从单一的核心电子真空器件供应商，向更高附加值的模块化、系统化解决方案提供商转型。2025年上半年，公司控制盒整体的销售收入约1.70亿元，占公司2025年上半
--	---

	年销售收入约 30%。 在这一转型过程中，“控制盒”这类集成化产品代表了明确的发展方向。它不仅仅是多个器件的简单组合，而是基于我们对下游应用场景（如半导体设备、新能源整车电路控制等）的深刻理解，将自主研发的真空电容器、直流接触器等核心器件，与控制电路、软件算法等进行系统集成，形成功能完整、性能可靠的子系统。 这种“器件→模块/系统”的产品结构转变，旨在提升产品的技术壁垒和整体价值量，增强客户粘性，从而驱动营收质量和规模的共同增长。目前，相关集成化产品的研发与市场推广工作正在有序推进，并已取得积极进展。 公司将持续致力于产品创新与产业升级，为投资者创造长期价值。感谢您的理解与支持！ 5. 报告期内各研发项目的平均研发周期是多久？ 答:尊敬的投资者，您好！ 公司的研发项目根据其技术复杂度、创新程度及应用领域的不同，研发周期也存在差异。通常而言，针对现有产品性能提升和改进的研发项目，周期相对较短，一般在 1-2 年；而对于前瞻性的新技术、新平台或重大集成化项目（如系统级产品），其研发周期则可能长达 3 年之久。 公司始终秉持严谨科学的研发管理体系，每个研发项目均经过严格的立项评审、过程管理和成果评估。研发周期的设定以确保技术成熟度、产品可靠性和最终的市场竞争力为目标。 公司将持续通过高效、精准的研发投入，巩固和提升核心竞争力。感谢您的关注与支持！ 6. 瑞普电气在风光储项目上的进展怎么样？ 答:尊敬的投资者，您好！ 瑞普电气作为公司在新能源领域的重要战略布局，目前在风光储项目上已取得实质性进展。其核心产品真空交流接触器已成功进入光伏、储能、风电等应用场景，具体应用于光伏逆变器、储能系统、风电变流器等关键设备，并与国内主流设备制造商建立了稳定的合作关系。 在技术方面，瑞普电气已开发出适用于 1,500V 高压系统的大电流容量产品，能够满足风光储场景对高安全性和可靠性的严苛要求。目前部分产品已完成客户认证并实现批量交付，尤其在储能领域表现突出，成为推动公司新能源业务增长的重要动力。 未来，瑞普电气将继续依托母公司在电子真空技术领域的深厚
--	--

	积累，持续优化产品性能，深化与行业头部客户的合作，进一步拓展在新能源领域的市场份额。感谢您的理解与支持！ 7. 目前智能化设备在生产环节的覆盖率如何？ 答:尊敬的投资者，您好！公司高度重视生产环节的智能化与自动化升级，并已在此领域取得实质性进展。目前，我们正持续推进智能制造战略，在主要生产线上广泛应用自动化设备与智能化系统，显著提升了生产效率和产品品质的一致性。特别是在核心产品的制造环节，自动化覆盖率已达到较高水平。 与此同时，公司于 2025 年成立了专门的 AI 研究小组，积极推动研发、生产及管理全流程的智能化转型。例如，我们已完成 Deep Seek 本地化知识库的训练与部署，旨在通过人工智能技术进一步优化工艺控制、质量检测和运营管理流程。 未来，公司将继续加大在智能制造方面的投入，通过技术创新驱动生产模式的升级，持续巩固和提升核心竞争力。感谢您的支持！ 8. 请问公司后续研发投入的重点方向是否会有变化？ 答:尊敬的投资者，您好！ 公司后续的研发投入将紧密围绕既定的战略规划，在持续巩固现有核心优势的基础上，进行有序的深化与拓展。总体方向保持连贯性，但会随着市场需求和技术趋势进行动态优化和聚焦。研发投入将重点聚焦于以下三个方向： 现有技术的迭代升级：继续深耕电子真空技术，对真空电容器、真空继电器、高压直流接触器等核心产品进行性能提升、成本优化及可靠性增强，以巩固在半导体设备、新能源等现有优势市场的领先地位。 系统化与集成化创新：重点向高附加值的模块化、系统化解决方案倾斜资源。着力开发如“控制盒”之类的集成化产品，将核心器件与控制系统结合，以满足下游客户对整体解决方案日益增长的需求，提升单客价值。 前瞻性技术储备：积极布局与公司核心技术协同的新兴应用领域，例如围绕商业航天、高端医疗设备、可控核聚变等对高可靠性电子真空器件需求旺盛的赛道，进行前瞻性的技术研究和项目孵化。 公司始终坚持技术创新驱动发展的战略，未来的研发投入将持续服务于产品结构升级和市场拓展的需要，以提升公司的长期核心竞争力。感谢您的关注与支持！
--	--

	9. 公司未来是否有拓展医疗领域的计划？ 答:尊敬的投资者，您好！ 公司始终以开放和审慎的态度关注与自身核心技术协同的新兴应用领域。医疗领域，特别是高端医疗设备，对电子真空器件的可靠性、稳定性和精密性有着极高的要求，这与国力电子在高可靠、长寿命电子真空产品方面的技术优势高度契合。 基于此，公司将医疗领域视为具有战略潜力的发展方向之一。目前，我们正积极进行前期的技术调研和市场研究，探索将公司的核心产品（如速调管、磁控管等）应用于癌症治疗或一些特殊治疗的应用场景。感谢您的理解与支持！ 10. 您好，请问是否有新的大科学工程项目订单落地？ 答:尊敬的投资者，您好！公司在高端电子真空器件领域的技术实力和产品可靠性，已得到国内外多个重大科技基础设施项目（如散裂中子源、江门中微子实验装置等）的认可，并已成功应用。这为公司继续拓展该领域奠定了坚实基础。 目前，公司正在积极跟进数个处于不同阶段（包括前期技术交流、方案论证等）的大科学工程相关项目机会。这些项目通常具有技术指标要求极高、认证周期长的特点。公司研发与市场团队正紧密配合，致力于提供满足其特殊需求的定制化解决方案。 公司对该市场领域保持长期看好并将持续投入，任何重大进展都将及时、透明地向市场传达。感谢您的理解与支持！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 09 月 29 日