

证券代码：688097

证券简称：博众精工

博众精工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 利润说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议、券商策略会）
参与单位名称	广发证券、民生证券、中信证券、长江证券、国泰海通证券、中金公司、开源证券、工银瑞信、天弘基金、鹏华基金、中信保诚、上银基金、博时基金、人保资产、兴银基金、浙商资管、红杉中国、易方达、景顺长城、南方基金、东方基金、国寿安保、汇丰晋信、方正富邦基金、新华资产、瀛赐基金、上海乾瞻资管、华泰保险、海宸投资、Fosun Wealth Internaional、Winforcap、Grand Alliance Asset Management等（共计49人）
时间	2025年6月17日-2025年6月18日
地点	博众精工总部大楼、上海等
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 余军 证券事务代表 杨青
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以现场结合通讯的交流方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容概要如下：</p> <p>第一部分：公司情况介绍</p> <p>博众精工是一家专注于研发和创新的技术平台型企业，自创立以来，深耕智能制造装备领域，主要从事自动化设备、自动化柔性生产线、自动化关键零部件以及工装夹（治）具等产品的研发、设计、生产、销售等。目前公司产品主要应用于消费电子、新能源汽车、半导体等行业领域。</p> <p>基于公司《2024年度年报》披露的数据：2024年，公司实现营业收入495,420.15万元，较上年同期增长2.36%；归属于上市公司股东</p>

的净利润为 39,839.35 万元，较上年同期增长 2.05%；因公司股权激励及员工持股计划，2024 年确认股份支付费用为 5,189.95 万元，若剔除股份支付费用对损益的影响，归属于母公司所有者的净利润为 45,029.30 万元，同比增长 12.51%。

基于公司《2025年一季度报》披露的数据：2025 年第一季度，公司实现营业收入 73,703.08 万元，同比下降 0.80%；归属于上市公司股东的净利润为 -3,097.79 万元，去年同期 -2,127.72 万元；扣非后归母净利润 -3,645.83 万元，去年同期 -4,715.03 万元。经营活动产生的现金流量净额为 4,800.90 万元，去年同期为 -49,813.92 万元，大幅度改善。

基于公司关于自愿披露收购资产的公告：公司拟现金收购黄立志等交易对方持有的上海沃典工业自动化有限公司 70% 股权，交易作价 42,000 万元。本次交易完成后，上市公司持有上海沃典 70% 股权，上海沃典纳入公司合并范围。

第二部分：交流问答

问题一：公司今年订单怎么样？

答：截至五月底，公司在手订单，较去年同期相比，增速较快。其中，消费电子业务稳中有升；新能源业务呈现高速增长的态势。预计全年公司整体订单较为饱满。

问题二：公司今年换电站业务怎么样？

答：目前公司的换电站大客户订单较为饱满，产品正常交付中。

问题三：公司收购上海沃典自动化的初衷是什么？

答：博众精工作为专注于 3C 领域设备制造的企业，在精密模具开发、智能组装设备及整线自动化解决方案领域已构建完整技术链条，不仅积累了深厚的技术与市场资源，更凭借跨领域布局能力，拥有苹

果、宁德时代、特斯拉、立讯精密、富士康等横跨消费电子、新能源、汽车制造等多赛道的优质客户群体。此次收购深耕汽车领域的上海沃典，对公司拓展业务版图、强化技术协同及提升综合竞争力等方面具有重要战略意义。

上海沃典在汽车智能装备领域的技术沉淀、客户资源及项目经验，可助力公司提升汽车制造自动化板块竞争力，形成“3C+新能源+汽车”多轮驱动的业务格局，通过技术协同、资源共享、品牌赋能等实现多元布局，提升高端智能装备综合服务能力与市场竞争力，向跨行业工业自动化解决方案领军者迈进。

问题四： 上海沃典主要业务是什么？

答：上海沃典是一家专业提供工业智能自动化全方位解决方案的系统集成商，专注于汽车及汽车零部件的生产智能输送系统、自动化检测与测试技术、智能物流单元、智能装配生产系统及智能工厂信息化系统。业务领域涵盖汽车制造业、航空航天、电力行业、自动化仓储物流行业。

问题五： 上海沃典的客户有哪些？

答：上海沃典与宝马、奔驰、大众、沃尔沃、美国某知名电动车企、小米、吉利、路特斯、小鹏、理想、上汽、奇瑞等国内外知名汽车企业建立了稳固合作关系。

问题六： 2024 年上海沃典营收 2.49 亿，归母净利润 0.39 亿，净利润率这么高的原因？

答：上海沃典作为专注汽车生产设备输送系统的企业，主要以焊装车间为主，焊装车间自动化程度最高、车身精度要求高，毛利率较高。此外，上海沃典凭借其现有的业务和资源优势，在 2023 年开始逐步拓展海外高毛利板块业务，而且将作为上海沃典未来长期重要发展战略。

	<p>问题七：未来上海沃典的增长空间来自哪里？</p> <p>答：上海沃典目前主要业务集中在汽车焊装车间的输送系统。近年来，其凭借优异的精细化管理水平、客户服务能力和响应速度，顺应中国汽车供应链出海趋势，海外业务占比逐年扩大。未来有望随着博众精工的并购整合，加大对出海业务的支持力度，持续扩大竞争优势。未来，在上市公司的支持下，一方面，上海沃典能够增强市场竞争力，进而拓展市场空间更大的总装市场和海外业务；另一方面，博众精工将围绕博众汽车事业部和上海沃典，进一步加强在汽车自动化领域的并购整合，逐步将汽车板块打造成博众精工继消费电子、新能源板块外的第三增长曲线。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025年6月18日